

B.T.S TECHNICO COMMERCIAL



AGROFOURNITURES



Promotion 2020
taux de réussite aux examens 100%
taux d'insertion professionnelle 100%



Formation rémunérée

Grille nationale de rémunération des apprentis

	Jusqu'à 17 ans	De 18 à 20 ans	De 21 à 25 ans	De 26 à 29 ans
1 ^{ère} année	27 %	43 %	53 %	100 %
2 ^{ème} année	39 %	51 %	61 %	100 %
3 ^{ème} année	55 %	67 %	78 %	100 %

% SMIC

Formation en apprentissage

Le parcours de formation est individualisé.

Le parcours complet comporte :

- 42 semaines de CFA soit 1 470 h en 2 ans
- 62 semaines en entreprise soit 2 170h en 2 ans

AIDE AU PERMIS DE CONDUIRE

L'apprenti âgé de 18 ans peut bénéficier d'une aide de 500 € pour passer le permis de conduire B

MÉTIERS VISÉS

- Commercial en coopératives
- Technico-commercial chez des fabricants
- Négociant
- Technico-commercial en machines agricoles
- Magasinier / vendeur pièces

LES FONCTIONS DANS L'ENTREPRISE

Pour les postes sédentaires

- Anime un rayon (actions commerciales)
- Gère un rayon (approvisionnement, relations avec les fournisseurs, rentabilité financière, ...)
- Manage une équipe

Pour les postes non sédentaires

- Prospecte, conseille, vend ou achète
- Explique les produits
- Analyse les besoins
- Administre et planifie
- Négocie



LES ENTREPRISES SUPPORTS DU DIPLÔME

- Concessionnaires de machines agricoles
- Coopératives agricoles, négociants
- Semenciers
- Distributeurs et industries des engrais, amendements et phytosanitaires

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Mise en place d'une pédagogie d'alternance reposant sur une combinatoire entre les activités professionnelles réalisées en entreprise et les apports théoriques et pratiques dispensés en centre de formation.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

La validation du diplôme de BTS se déroule en 2 phases :

- 50 % CCF (Contrôle en Cours de Formation)
- 50 % Epreuves terminales

COMPÉTENCES VISÉES PAR LE DIPLÔME

- Contribution à la politique mercatique et commerciale de l'entreprise
- Relation commerciale
- Logistique commerciale
- Management et animation de l'équipe commerciale
- Anticipation, conseil et valorisation
- Sciences et technologies des produits

PUBLICS VISÉS

- Jeunes âgés de 16 à 30 ans
- Titulaire d'un Bac général ou STAV
- Titulaire d'un Bac Pro CGEA
- Titulaire d'un Bac Pro Commerce

POURSUITES D'ÉTUDES

- Licence professionnelle
- École supérieure de commerce
- Certificat de spécialisation

INFOS PRATIQUES

Formation gratuite
Hébergement et restauration possibles
Bus gratuit entre la gare et le CFA

MODALITÉS D'INSCRIPTION

1- Pré-inscription en ligne



2- Entretien individuel pour établir le parcours individualisé de formation

3- Signature d'un contrat d'apprentissage

Chargée de développement 06-79-09-31-42
Secrétariat 02-54-53-11-15



C.F.A Agricole de l'Indre
Route de Velles - CS 70529
36018 CHÂTEAUX CEDEX



Tél : 02-54-53-11-15 Mail : cfa.indre@educagri.fr